

La gratuité n'est pas notre argument de vente, en revanche l'**absence de coût de licence initial supprime une barrière financière à l'installation**

Elle lisse le coût complet sur la totalité de la période d'utilisation, sous forme de services, et **permet donc à la PME de s'équiper d'une solution pour l'avenir.**

De plus, une solution à base de Logiciel Libre permet d'avoir **une approche intermédiaire entre du 100% spécifique et une solution 100% propriétaire.**

En effet il est possible d'utiliser des briques existantes et d'y ajouter des briques métiers développés en spécifique.